



## DESAFIANDO LIMITES E ALCANÇANDO NOVOS HORIZONTES EM 2024!

Iniciamos o ano de 2024, um capítulo ainda mais promissor em nossa jornada coletiva. À medida que refletimos sobre os sucessos alcançados e os desafios superados ao longo do último ano.

O ano que se inicia é uma tela em branco, uma oportunidade de moldarmos o futuro da PinPag com inovação, paixão e excelência. Juntos, temos a capacidade de criar um ambiente que vai além das expectativas, não apenas para nós mesmos, mas também para nossos clientes e parceiros.

Cada desafio que enfrentamos é uma chance de crescer e evoluir. Em 2024, convidamos a todos a abraçarem os desafios como oportunidades para inovar, aprender e fortalecer nossas habilidades individuais e coletivas. O sucesso está frequentemente no coração daqueles que estão dispostos a enfrentar o desconhecido com coragem.

A colaboração e a integração são as pedras fundamentais do nosso sucesso. À medida que avançamos, incentivamos a troca constante de ideias, experiências e conhecimentos. Juntos, podemos superar obstáculos de maneira mais eficiente, impulsionando não apenas a empresa, mas também o crescimento profissional de cada um.

A jornada que temos pela frente é emocionante, e estamos empolgados para compartilhá-la com cada integrante da equipe PinPag. Sejam unidos, colaborativos, participativos, integrados, prontos para enfrentar desafios, aprender com as experiências e celebrar os sucessos.

Vamos fazer de 2024 um ano inesquecível para a PinPag. O futuro está em nossas mãos, e estamos confiantes de que, com determinação e trabalho em equipe, alcançaremos patamares ainda mais altos. **Vamos desafiar limites e alcançar novos horizontes!**

## IPVA 2024 - NOSSOS PARCEIROS DESPACHANTES COMO ALVO DE AÇÕES COMERCIAIS

Como sabemos, o início do ano é marcado pelo compromisso do pagamento do IPVA, uma obrigação que impacta diretamente grande parte da população. Diante desse cenário, é crucial estarmos atentos às necessidades dos nossos parceiros Despachantes, garantindo que eles possam oferecer soluções práticas e vantajosas aos seus clientes.

Na grande maioria dos Estados Brasileiros o IPVA pode ser pago com desconto através da Cota Única, ou parcelado em número de vezes que não atende a necessidade de muitos.

O Parceiro Despachante PinPag, pode disponibilizar os seus clientes o parcelamento do valor da Cota Única com desconto, em até 21X no cartão de crédito.

Essa opção de pagamento flexível visa aliviar o peso financeiro que muitos enfrentam no começo do ano, proporcionando maior comodidade e conveniência. Ao oferecer essa opção exclusiva, os Despachantes fortalecem sua posição no mercado, atraindo mais clientes e fidelizando aqueles que buscam soluções simples e sem burocracia.

Na página de apoio destinada aos Despachantes, são encontradas lâminas de divulgação que abrangem cada Estado onde atuamos e que já divulgaram o Calendário de Pagamento do IPVA. Página de Apoio aos Despachantes: <https://site.pinpag.com.br/despachantes-documentalistas>

Para os Consultores Comerciais ou Representantes que tem na carteira de clientes os Despachantes, é importante um planejamento e ação logo nos primeiros dias de Janeiro, contatando seus clientes e buscando possível exclusividade no oferecimento de parcelamento em até 21X.

Um forte argumento é a possibilidade da liquidação do IPVA no período de pagamento da Cota Única com desconto, parcelando no número de vezes que melhor convier ao contribuinte.

A evolução das carteiras poderá ser significativa durante o período de liquidação do IPVA!



## ANIVERSARIANTE DA SEMANA

(01/01 a 08/01)

- 1º de janeiro - Bruce Camilo de Oliveira - Pesquisa e Desenvolvimento
- 3 de janeiro - Beatriz Regina dos Santos - Risco e Cadastro
- 4 de janeiro - Igor Teixeira de Souza Cunha - Regional 4
- 8 de janeiro - Sheila de Oliveira A. Pinto - Risco e Cadastro